



Curso sobre negocios: India



CASA ASIA



ICEX

CURSO SOBRE NEGOCIOS: INDIA

29 y 30 de septiembre de 2009

India ha experimentado una profunda transformación económica y empresarial en las últimas décadas y se encuentra aún en pleno proceso de expansión. La previsión de crecimiento de su PIB para el año fiscal en curso, y hasta marzo de 2010, se sitúa en el 6,7% y el gobierno se ha marcado el objetivo de recuperar cuanto antes el crecimiento del 9% del PIB. Las previsiones económicas auguran que India será la tercera economía mundial en términos de PIB en 2050.

A pesar de las halagüeñas perspectivas económicas India tiene que hacer frente a desafíos tales como la situación de las infraestructuras, el desarrollo de una política fiscal que atraiga inversiones y la implantación de reformas para conseguir un mercado laboral más flexible.

En el curso, organizado conjuntamente por el Departamento de Industria, Comercio y Turismo del Gobierno Vasco, ICEX, CECO y Casa Asia, se estudiarán en diferentes módulos la macroeconomía, el régimen jurídico de inversiones, el protocolo de los negocios, las estrategias de negociación y otros aspectos que permitan adoptar las estrategias de implantación adecuadas para el mercado indio.

Lugar de celebración:
Kursaal - Palacio de Congresos
Avda. de Zurriola, 1
20002 Donostia/San Sebastián

Fechas:
29 y 30 de septiembre de 2009

Información e inscripciones
Inmaculada Vicente
Tel.: 91 563 18 15
ceco@ceco.es

Precio:
200 euros (almuerzo incluido)

PROGRAMA

FECHA: 29 DE SEPTIEMBRE DE 2009

HORARIO: DE 9.30 h a 17.00 h

9.30 h - 11.00 h **1ª Sesión. India: Oportunidades. Relaciones con España**

Profesora: Teresa Solbes. Consejera Jefe de la Oficina Económica y Comercial de España en Nueva Delhi

11.00 h - 11.30 h **Pausa café**

11.30 h - 13.00 h **2ª Sesión. Inversiones en India - Aspectos jurídicos**

Profesor: Sergio Sánchez. Bufete Garrigues

13.00 h - 14.30 h **3ª Sesión. Exportaciones: búsqueda de agentes y distribuidores, barreras arancelarias y distribución.**

Profesor: Sudhanshu Karandikar y Alan D'Silva. Pricewaterhouse Coopers

14.30 h - 15.30 h **Almuerzo**

15.30 h - 17.00 h **4ª Sesión. Factores clave del éxito para una implantación en India y experiencias de implantación industrial**

Profesor: Mario Gil. Indolink

FECHA: 30 DE SEPTIEMBRE DE 2009

HORARIO: DE 9.30 h a 13.30 h

9.30 h - 10.00 h **5ª Sesión Apoyos a la Internacionalización.**

Profesora: Catalina Chamorro. Departamento de Industria e Innovación. Gobierno Vasco.

10.00 h - 11.30 h **6ª Sesión. Casos prácticos**

Servicios de SPRI en India
Casos implantación productiva y comercial

11.30 h - 12.00 h **Pausa café**

12.00 h - 13.30 h **7ª Sesión Protocolo de los negocios en India**

Profesora: Deepti Golani. Profesora de cultura india

DESCRIPCIÓN

FECHA: 29 DE SEPTIEMBRE DE 2009

9.30 h - 11.00 h **1ª Sesión. India: Oportunidades. Relaciones con España**

1 - Haciendo negocios en India

- Coyuntura económica
- Rasgos estructurales
- Oportunidades sectoriales: infraestructuras, servicios y tecnología, e industria
- Formas de entrada en India: exportaciones e inversiones

Profesora: Teresa Solbes. Consejera Jefe de la Oficina Económica y Comercial de España en Nueva Delhi
Licenciada en Administración y Dirección de Empresas por la Universidad Carlos III de Madrid. Técnico Comercial y Economista del Estado desde el año 2004. Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, Dirección General de Comercio e Inversiones en Madrid hasta agosto de 2008.

11.00 h - 11.30 h **Pausa café**

11.30 h - 13.00 h **2ª Sesión. Inversiones en India - Aspectos jurídicos.**

- El sistema jurídico
- El mercado fragmentado
- Las restricciones a las inversiones extranjeras
- El intervencionismo en el derecho mercantil
- La propiedad industrial
- El intervencionismo en el derecho laboral
- Las privatizaciones
- Las Zonas Económicas Especiales (SEZ)

Profesor: Sergio Sánchez. Socio del Bufete Garrigues.
Socio de la oficina de Barcelona de Garrigues Profesor Asociado de Derecho Mercantil de la Universidad Pompeu Fabra de Barcelona. Miembro del Comité de Expertos de la Asociación Española de Franquiciadores. Secretario del comité del Business Organizations del International Bar Association.

13.00 h - 14.30 h **3ª Sesión. Exportaciones: búsqueda de agentes y distribuidores, barreras arancelarias y distribución.**

1 - Logística

- Tamaño del país
- Los “estados” o autonomías
- Geografía

2 - Gestión

- Importador, distribuidor
- Almacenamiento
- Transporte

3 - Impuestos

- Aranceles, IVA, impuestos locales

Profesor: Sudhanshu Karandikar. Director del India Desk de PricewaterhouseCoopers.

Licenciado en Ingeniería Superior Industrial por la Universidad de Pune y alumno del Indian Institute of Management-Lucknow, ha trabajado en empresas de servicios financieros y bancarios, tecnología, ingeniería y comercio internacional. Tras ocupar el puesto de director en India para COPCA (actualmente AccIÓ) durante 4 años, se ha incorporado al equipo de India Desk como director en PwC en Barcelona. Cuenta con amplia experiencia en el apoyo a empresas españolas que hacen negocios con la India.

Profesor: Alan D'Silva. Socio responsable del India Desk de PricewaterhouseCoopers.

Socio de PricewaterhouseCoopers Auditoría y Asesoramiento de Negocios, especializado en el sector de Telecomunicaciones y Alta Tecnología. Coordinador en España de negocios con India. Tiene 25 años de experiencia en auditoría, 5 de ellos en el Reino Unido y el resto en España. Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales y Miembro del Institute of Chartered Accountants of England and Wales (ICAEW), así como del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas (ICAC).

14.30 h - 15.30 h **Almuerzo**

15.30 h - 17.00 h **4ª sesión - Factores clave del éxito para una implantación en la India y experiencias de implantación industrial**

1 - La oferta de India

2 - Factores clave de éxito

- En la matriz
- En la filial

3 - Experiencias de implantación industrial de empresas españolas

- RINDER Industrial S.A.
- MIJU S.A.

Profesor: Mario Gil. Director de Indolink.

Licenciado en Ciencias Empresariales y Postgrado en Finanzas por la Universidad del País Vasco. Máster en Gestión para la Competitividad. En 1997 se incorpora a la empresa RINDER, donde ocupará el puesto de Director Internacional. Ocupa durante 3 años el puesto de Gerente de RINDER India, y dirige durante otros 3 años el desarrollo del negocio en Asia. En el 2004 promueve la constitución de INDOLINK CONSULTING, con la que ha participado en la confección de numerosos análisis de viabilidad y el diseño de estrategias de negocio, así como en la implantación de varias empresas españolas en India.

FECHA: 30 DE SEPTIEMBRE DE 2009

9.30 h - 10.00 h **5ª Sesión Apoyos a la Internacionalización.**

- Bases generales de la Política de Internacionalización del Departamento de Industria e Innovación. Gobierno Vasco
- Apoyos para las empresas que tengan proyectos de implantación comercial y productiva en el exterior

Profesor: Catalina Chamorro. Departamento de Industria e Innovación. Gobierno Vasco.

Directora de Internacionalización del Departamento de Industria e Innovación del Gobierno Vasco. Licenciada en Ciencias Económicas y Empresariales, Master de Comercio Exterior de la UPV. Cuenta con amplia experiencia en apoyo a los proyectos de internacionalización de las empresas vascas.

10.00 h - 11.30 h **6ª Sesión. Casos prácticos.**

1 - Servicios de SPRI en India

2 - Casos implantación productiva y comercial

- Germán Lorenzo, director para Asia y Pacífico de Mondragón Corporación
- Ignacio Juaristi, director de Exportación de Juaristi TS Comercial SL
- Otros casos

11.30 h - 12.00 h **Pausa café**

12.00 h - 13.30 h **7ª Sesión. Protocolo de los negocios en India**

1 - Introducción y saludo

2 - Vestimenta

3 - Comer y beber en India - cómo organizar y participar en comidas y cenas de negocios

4 - Entender el lenguaje corporal

5 - Rol de la familia en los negocios en India

6 - La religión y los negocios en India - el *business man* hindú entre la tradición y la modernidad

7 - Reuniones y negociaciones locales

8 - Por qué en India no saben decir NO. Diferencias culturales

9 - Consejos básicos para moverse en la sociedad hindú

10 - Salir de los tópicos

Profesora: Deepti Golani. Profesora de cultura india

Diplomada en Historia, Economía y Literatura Inglesa por la Universidad de Rajasthan (India), Postgrado en Economía por la Universidad de Rajasthan. Ha trabajado como traductora e intérprete, y es profesora de cultura india y de economía. Ha ofrecido conferencias sobre la economía de India y de Asia en la escuela de negocios IES, sobre cultura india, sobre la inmigración hindú, así como también ha participado en la organización de cursos y talleres sobre cultura India. Colabora habitualmente con Casa Asia.



CASA ASIA

Casa Asia
Av. Diagonal, 373
08008 Barcelona

Centro Casa Asia-Madrid
Palacio de Miraflores
Carrera de San Jerónimo, 15
28014 Madrid

Consorcio Casa Asia:



Alto Patronato:

