

Specialists in Euro-Asia Business Relations

SE-ABRE



Escola Superior de Comerç Internacional



Cambra de Comerç de Barcelona

FUNDACIÓ

F B P

BARCELONA
PROMOCIÓ

¿Qué es el Programa SE-ABRe y qué necesidades intentamos cubrir ?

- ❑ Curso especializado para formar a profesionales asiáticos capaces de
 - ❑ Hacer de puente y construir enlaces económicos entre Europa y Asia
 - ❑ Desarrollar y incrementar la presencia internacional de comercio español
 - ❑ Representar los intereses de las empresas españolas

¿Qué es el Programa SE-ABRe y qué necesidades intentamos cubrir ?

- La mejora de entendimiento entre empresas nacionales y empresas e instituciones de la región de Asia-Pacífico
- Cubrir la necesidad de disponer de técnicos especializados en el desarrollo de relaciones comerciales con la región
- Facilitar una mayor presencia española en la región de Asia-Pacífico

Cambra de Comerç de Barcelona

El Programa SE-ABRE 2009/10 Quinta Edició

Las Tres Áreas del Programa



- **Área 1**
Análisis de la Economía Internacional y
de las Técnicas de Comercio Internacional 230 horas

- **Área 2**
Inglés de los negocios 270 horas
Español de los negocios 270 horas

- **Área 3**
Período de Prácticas 6 meses

SE-ABRe 2009/10

□ Módulos A y B



Modulo A	Octubre – Enero
Comercio Internacional	125 horas
○ Contexto Internacional	30 horas
○ Transportes/Logística	35 horas
○ Marketing Internacional	25 horas
○ Introducción Finanzas	15 horas
○ Finanzas Internacionales	20 horas
Inglés de los Negocios	130 horas
Español de los Negocios	130 horas

Modulo B	Febrero – Junio
Comercio Internacional	105 horas
○ Contratación Internacional	25 horas
○ Habilidades Personales	20 horas
○ Gestión de Empresas	15 horas
○ Negociación Internacional	25 horas
○ TICs y internacionalización	20 horas
Inglés de los Negocios	140 horas
Español de los Negocios	140 horas



FUNDACIÓ

F B P

BARCELONA
PROMOCIÓ

Àrea 1 Especialización en Comercio y Negociación Internacional

Objetivos

- Desarrollar una visión completa y práctica de la actividad internacional de la empresa
- Técnicas para la internacionalización de la empresa
- Funcionamiento de la economía internacional



Àrea 2 Cursos intensivos de idiomas

- **Español de los Negocios 270 horas**

Cámara de Comercio BCN e IESE

Diploma Intermedio/Superior (DSEN/DIEN)

Español de los Negocios,

- **Ingles de los Negocios 270 horas**

Cambridge University Examination Board

Business English Certificate (BEC) Vantage/Higher Certificate



FUNDACIÓ

F B P

BARCELONA
PROMOCIÓ

La importancia de los idiomas

- Comunicación
- Aprendizaje y desarrollo personal
- Vehículo para el aprendizaje de conceptos de negocios
- Vehículo para la asimilación de otros conceptos
- Conocimientos culturales

Àrea 3 Período de Pràcticas (6 meses)

- Oportunidad de trabajar en empresas españolas
- Conocer el funcionamiento de las empresas españolas en sus distintos sectores
- Conocer la cultura empresarial española
- Integración con los empleados/as españoles/as
- Conocer el funcionamiento de un departamento internacional

Titulación y Evaluación Oficial

■ Área 1

Curso de Postgrado en Negocios Euro-Asiáticos,
UPF/Escuela Superior de Comercio Internacional

■ Área 2

- Diploma Intermedio/Superior Español de los Negocios (DSEN),
Cambra de Comerç de Barcelona/IESE
- Business English Certificate Vantage/Higher
Universidad de Cambridge

■ Área 3

Certificado de la empresa dónde colaboren en prácticas

Planificació

SE-ABRe 2009-10

Primer inscripció		Octubre 2009
Clases Presenciales		octubre 2009 - junio 2010
Prácticas en Empresa		julio 2010 - diciembre 2010
Segundo inscripció		Febrero 2010
Clases Presenciales		febrero 2010 – enero 2011
Prácticas en Empresa		febrero 2011 - septiembre 2011

PERFIL DEL ALUMNO

- Se requiere candidatos con titulación universitaria superior o media (Diplomados / Licenciados)
- Personas interesadas en desarrollar su carrera en el ámbito del comercio internacional
- Personas con un buen nivel de inglés y español
- La lengua materna de los candidatos tiene que ser asiática o euroasiática

MATRÍCULA

- El programa cuenta con el soporte y la financiación de la Cámara de Comercio de Barcelona

Cubren 70% de los costes del programa

FUNDACIÓ



BARCELONA
PROMOCIÓ

MODO DE INSCRIPCIÓN Y DOCUMENTACIÓN

- Currículum Vitae en inglés y en español
- Carta de presentación (en ambos idiomas: inglés y español)
 - Motivo por el cual se considera un candidato adecuado para el programa
 - Motivos por los que quiere realizar el curso
 - su disponibilidad a integrarse en una empresa española
- Una fotografía actual



Contacto

Timothy R. Crook

Director del Programa SE-ABRE
Cambra de Comerç de Barcelona
Fundació Barcelona Promoció
Av. Diagonal 452, Planta 4
08006 Barcelona
Espanya



Tel: 00 34 93 416 94 35

Fax: 00 34 93 416 94 36

tcrook@cambrabcn.org

www.cambrabcn.org